



Francesco Montuori (in primo piano) con il suo staff

Al servizio delle perforazioni

SIP&T, abilità nel sottosuolo apprezzata in tutto il mondo

È una storia di successo che inizia oltre trenta anni fa, quando il fondatore e General Manager di SIP&T – Società Italiana Perforazioni & Fondazioni – Francesco Montuori, decide di dar vita a una società altamente specializzata per la progettazione e realizzazione di attrezzature e utensili per la perforazione del sottosuolo.

“Tra le imprese di costruzioni generali – osserva il general manager – noi italiani siamo al top level per la realizzazione di grandi opere di ingegneria, questo ha fatto sì che nascesse un indotto con un elevato knowledge per far fronte a tutte le esigenze del cantiere”. La società è presente sul mercato con una vasta gamma di prodotti, tutti progettati con l’ausilio di software all’avanguardia e realizzati con macchine a controllo numerico Cad/Cam.

“Nel corso di pochi anni – continua Montuori – abbiamo consolidato la nostra posizione nel mercato domestico e internazionale fino a posizionarci tra le prime aziende del settore a livello mondiale”. Frutto di un market growth crescente negli anni, la società è diventata nel 2007 distributore esclusivo per i paesi dell’Unione Europea di macchine idrauliche per la palificazione prodotte dal colosso cinese Sunward. “Io sono molto curioso – racconta Montuori – e quando ha avuto inizio il boom economico cinese,

sono andato subito lì per conoscere da vicino le più importanti aziende costruttrici di macchine perforatrici. Mi sono però subito reso conto della loro inesperienza tecnico-commerciale e così, una volta individuata la Sunward come partner strategico, è nata la nostra partnership. L’unione tra la qualità dei prodotti Sunward e l’elevato background tecnico-commerciale SIP&T ha consentito di immettere le perforatrici nel mercato mondiale con un notevole successo”. Oggi la società è a capo di un gruppo che comprende SIP&R per il settore macchine, SIP&E per il settore energia e SIP&S per il service. “Abbiamo registrato una crescita costante negli anni con una evoluzione in diversi ambiti. Ciò è stato possibile – aggiunge la giovane Rossella Montuori, da poco in azienda con ruoli operativi nell’ambito delle energie rinnovabili – soprattutto perché nella risoluzione delle problematiche, possiamo contare sulla preparazione e disponibilità di un team altamente professionale con alle spalle una ottima formazione scolastica e un elevato bagaglio di esperienza. Attualmente l’azienda ha in corso forniture a grandi gruppi impegnati nella realizzazione di importanti commesse in Russia, Paesi Arabi, Africa, Brasile e India dove nei prossimi anni verranno inaugurate infrastrutture di interesse mondiale.

“I nostri sforzi – conclude Montuori – sono mirati alla ricerca. Investiamo buona parte del budget in questa direzione per ottenere una sempre più alta qualità del prodotto finale. Inoltre attraverso le vendite siamo sempre molto attenti a individuare i giusti partner con cui condividere idee e obiettivi”.

